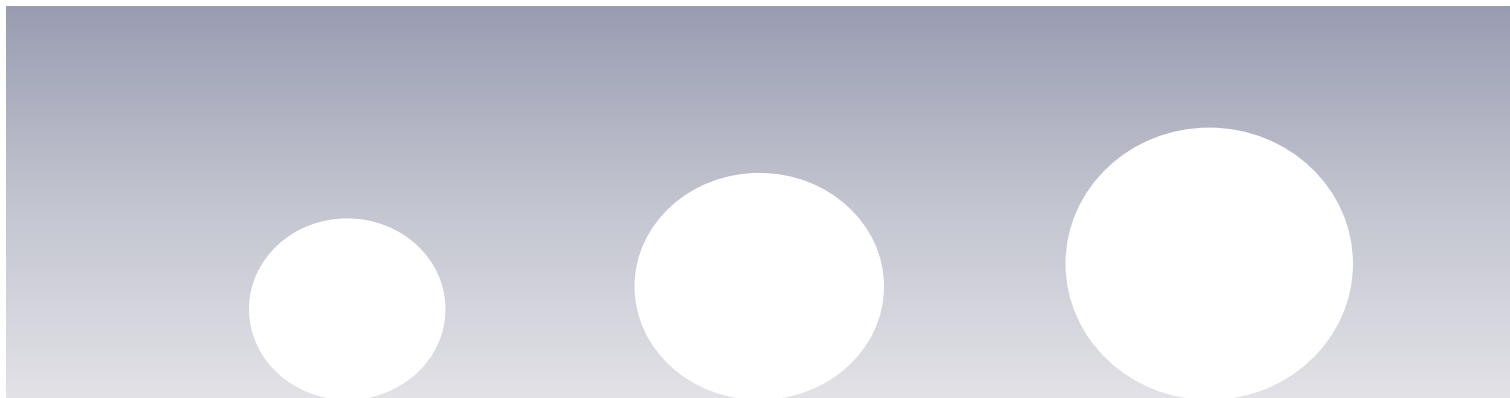


アイホン株式会社

個人投資家向け説明会



アイホン株式会社

証券コード：6718

アイホンとはインターホンを中心とした コミュニケーションとセキュリティのシステムメーカーです。

集合住宅向けシステム

アパートやマンション等集合住宅の
入居者の快適性・安全性をサポート！



医療・福祉施設 高齢者住宅向けシステム

病院、特別養護老人ホーム、高齢
者住宅等へナースコールを提案！



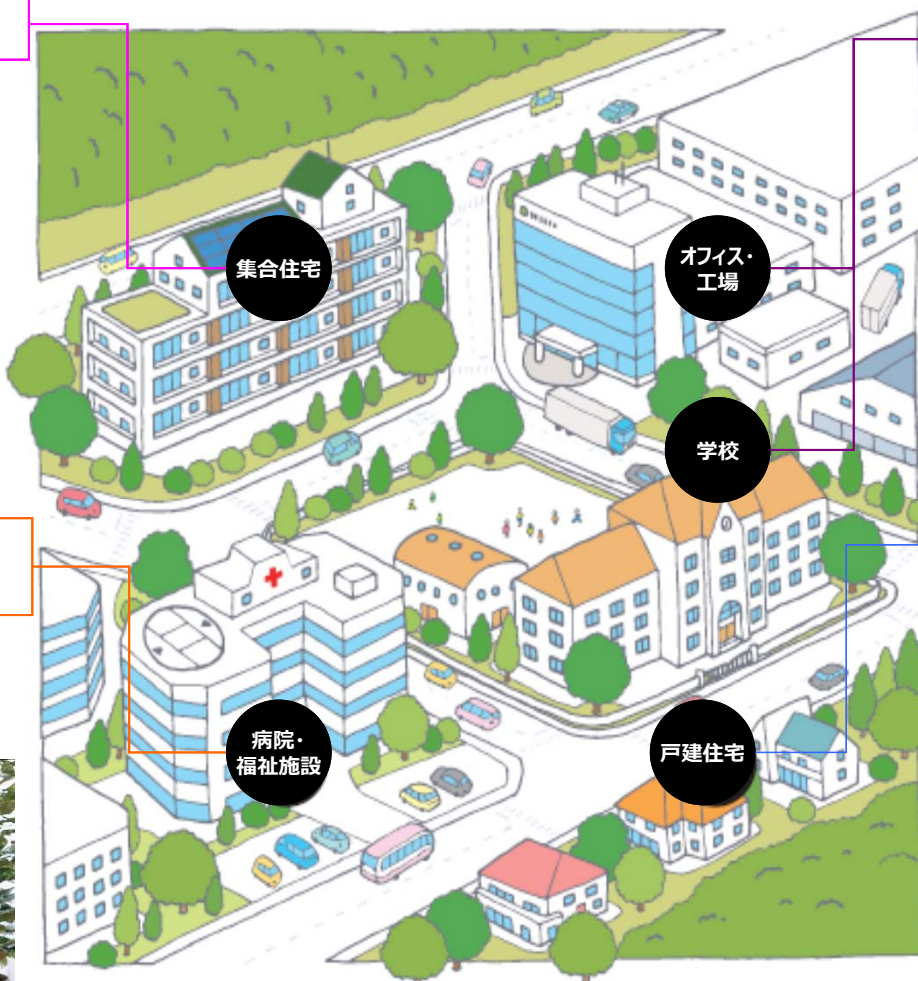
オフィス・工場 公共施設向けシステム

学校、公共施設、商業施設等へセ
キュリティ効果の高い、出入口管
理をご提案！



戸建住宅向けシステム

玄関と室内の連絡用のテレビドア
ホンセットを中心に販売！システム
の構築でご家庭のセキュリティ強化
をサポート！



会社概要

社名： アイホン株式会社
本社： 名古屋市中区新栄町一丁目1番
 明治安田生命名古屋ビル
代表者： 市川 周作
設立： 1959年3月16日
資本金： 53億8,884万円
上場： 東京証券取引所市場第一部
 名古屋証券取引所市場第一部
従業員数： 1,797名（連結）
 997名（個別）

※2016年3月31日現在

ネットワーク（国内事業所）

- | | |
|--------|--------|
| 札幌支店 | 名古屋支店 |
| 東北支店 | 金沢営業所 |
| 盛岡営業所 | 静岡営業所 |
| 郡山営業所 | 大阪支店 |
| 北関東支店 | 京都営業所 |
| 宇都宮営業所 | 神戸営業所 |
| 群馬営業所 | 中・四国支店 |
| 新潟営業所 | 岡山営業所 |
| 長野営業所 | 高松営業所 |
| 東京支店 | 九州支店 |
| 東京東営業所 | 北九州営業所 |
| 東京南営業所 | 鹿児島営業所 |
| 多摩営業所 | |
| 千葉営業所 | |
| 横浜支店 | |

開発センター



本社



豊田工場



ネットワーク（海外子会社）

AIPHONE UK LIMITED

（販売子会社）

イギリス・ロンドン

※2015年5月設立

AIPHONE S.A.S.

（販売子会社）

フランス・リッセ市



愛峰（上海）有限公司.

（販売子会社）

中国・上海市



AIPHONE CORPORATION

（販売子会社）

アメリカ・ワシントン州

レドモンド市



アイホン本社



AIPHONE COMMUNICATIONS

(THAILAND)CO.,LTD.

（生産子会社）

タイ・チョンブリ県



AIPHONE COMMUNICATIONS

(VIETNAM)CO.,LTD.

（生産子会社）

ベトナム・ヒズン省



AIPHONE PTE. LTD.

（販売子会社）

シンガポール



AIPHONE PTY LTD

（販売子会社）

オーストラリア・シドニー

会社の沿革

アイホンの創業は1948年（昭和23年）

合資会社東海音響電気研究所を設立。ラジオや拡声器の修理を始める

- 1951年 旅館、病院向けにインターホンの生産を開始
- 1952年 社名を愛興高声電話器合資会社に変更
インターホン専門メーカーとしての体制を整える
真空管式同時通話インターホン「テーターホン」の発売
- 1954年 製品商標を「アイホン」とする
- 1957年 南アフリカ連邦に初輸出



真空管式同時通話
インターホン「テーターホン」



1956年頃の本社

アイホンの設立は1959年（昭和34年）

株式会社へ改組、社名をアイホン株式会社とする

- 1970年 アメリカにAIPHONE USA Inc.（現在の AIPHONE CORPORATION）を設立
- 1981年 デミング賞の受賞
- 1982年 テレビインターホンの発売
- 1990年 名古屋証券取引所市場第二部に上場
- 1996年 フランスにAIPHONE S.A.（現在のAIPHONE S.A.S.）を設立
- 1999年 東京証券取引所市場第二部に上場
- 2000年 東京証券取引所市場および名古屋証券取引所市場第一部に上場
タイにAIPHONE COMMUNICATIONS (THAILAND) Co.,LTD.を設立
- 2007年 ベトナムにAIPHONE COMMUNICATIONS (VIETNAM) Co.,LTD.を設立
- 2012年 シンガポールにAIPHONE PTE.LTD.を設立
- 2013年 中国に愛峰（上海）貿易有限公司を設立
- 2014年 オーストラリアにAIPHONE PTY LTDを設立
- 2015年 本社を名古屋市中区に移転 イギリスにAIPHONE UK LIMITEDを設立



品質管理の最高賞
デミング賞受賞



AIPHONE COMMUNICATIONS(THAILAND)
Co.,LTD.

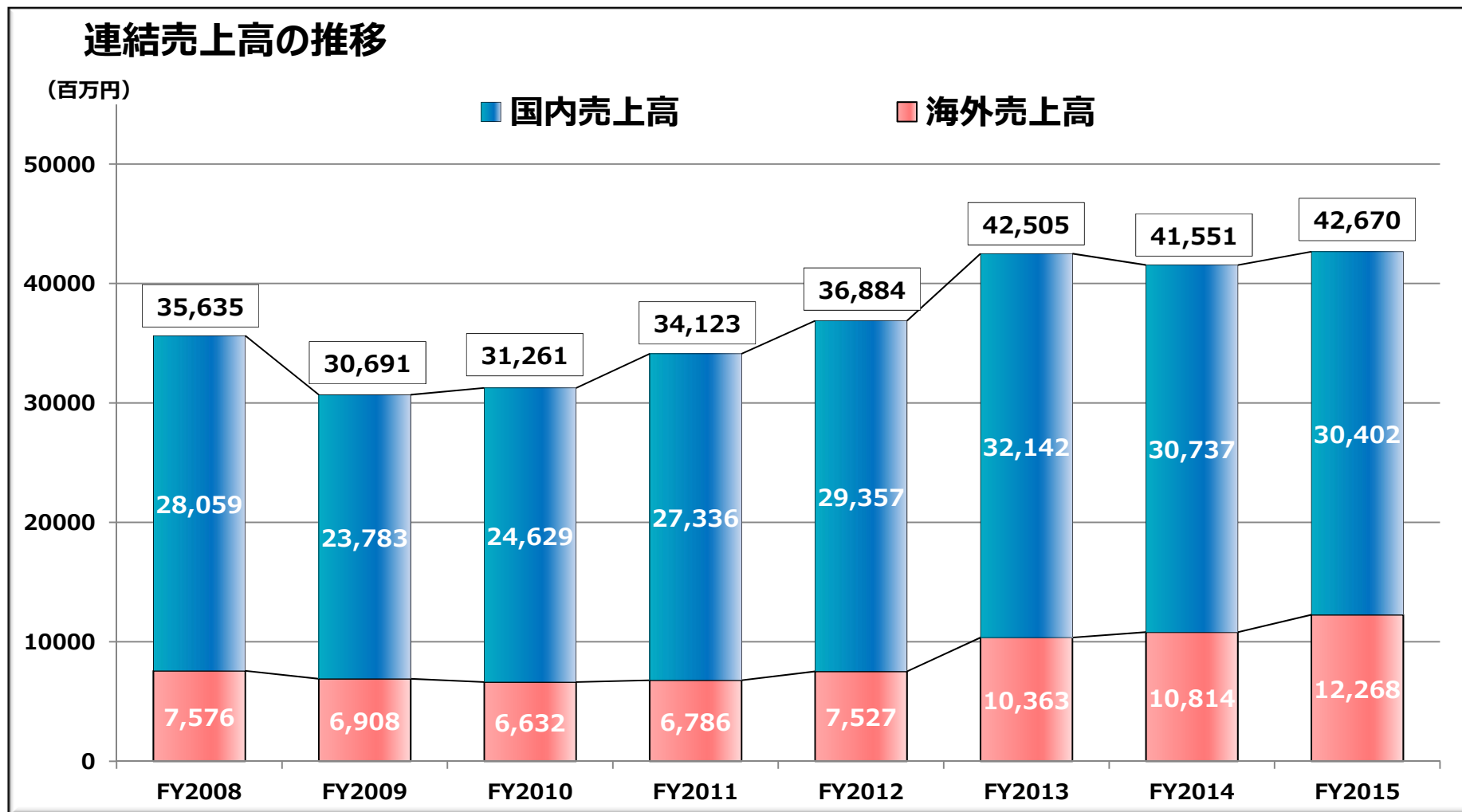
当社の経営理念

われわれの合言葉

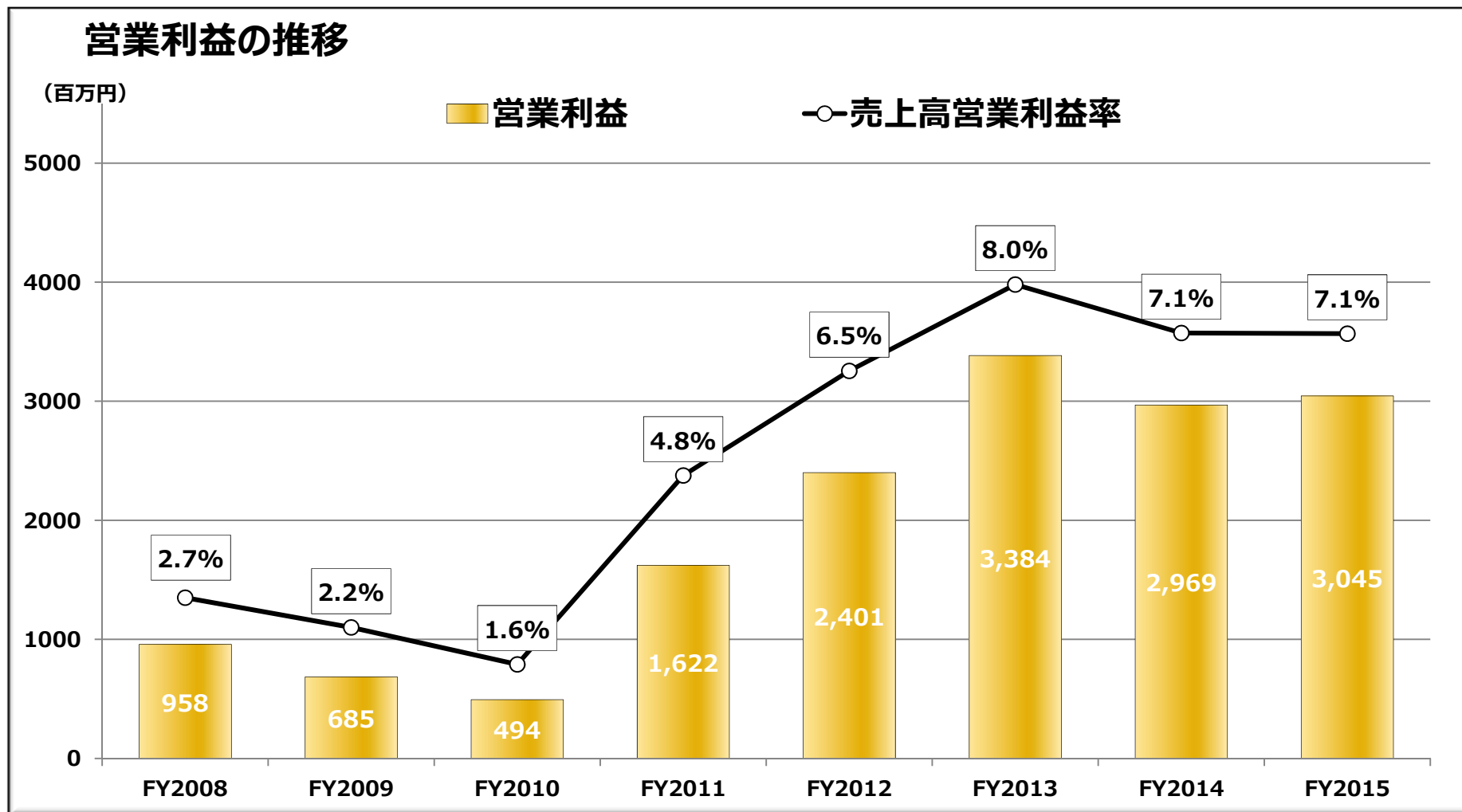
自分の仕事に責任を持って

他人に迷惑をかけるな

業績推移 (2008年度～2015年度)

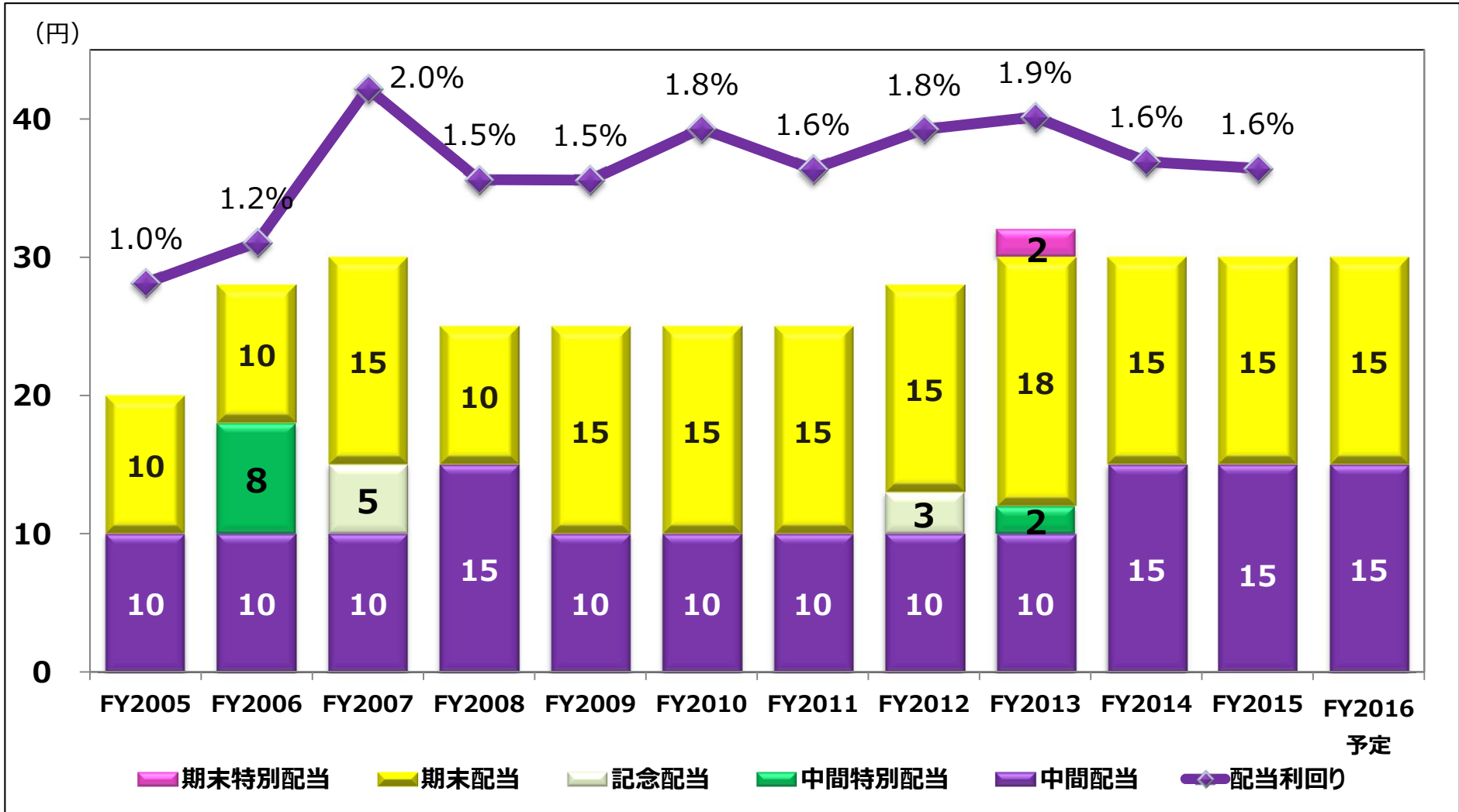


業績推移 (2008年度～2015年度)



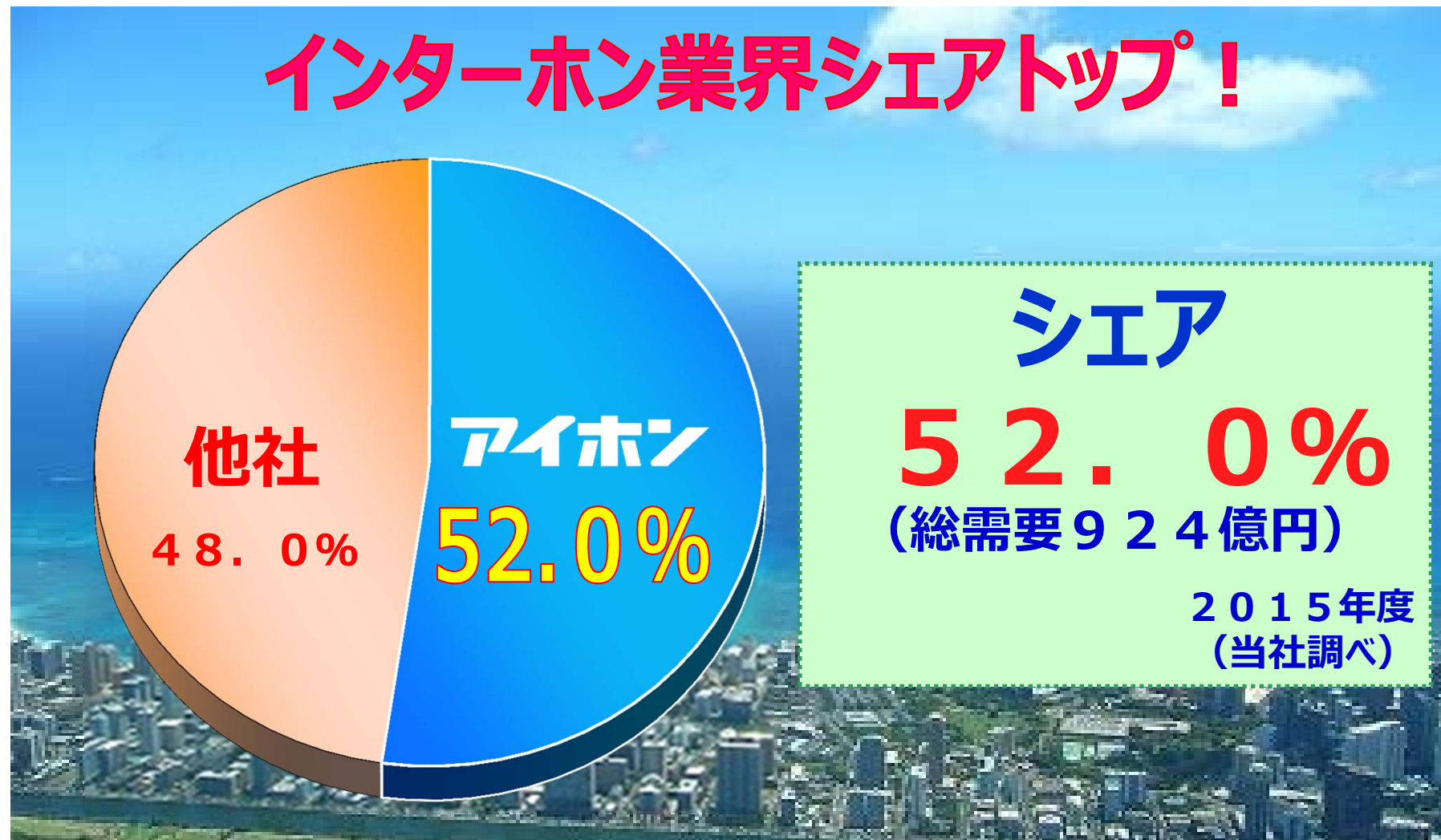
株主還元

配当の推移



アイホンのシェア

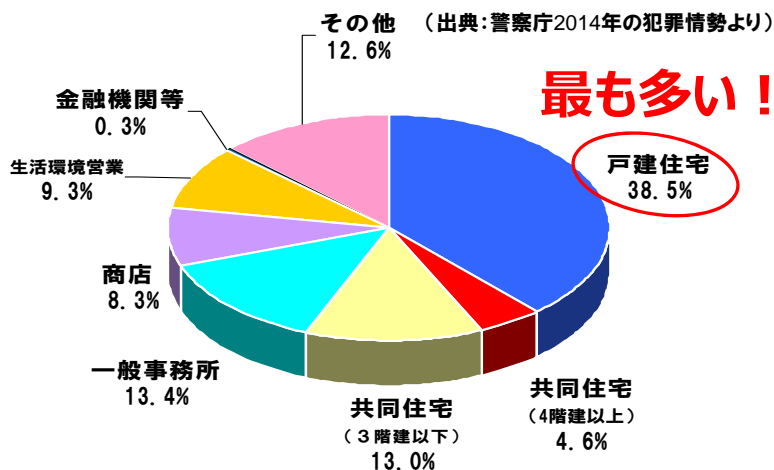
インターホン業界シェアトップ！



戸建住宅市場

テレビインターホンは、ご家庭における身近な防犯に役立っています。

■ 侵入窃盗の発生場所別認知件数



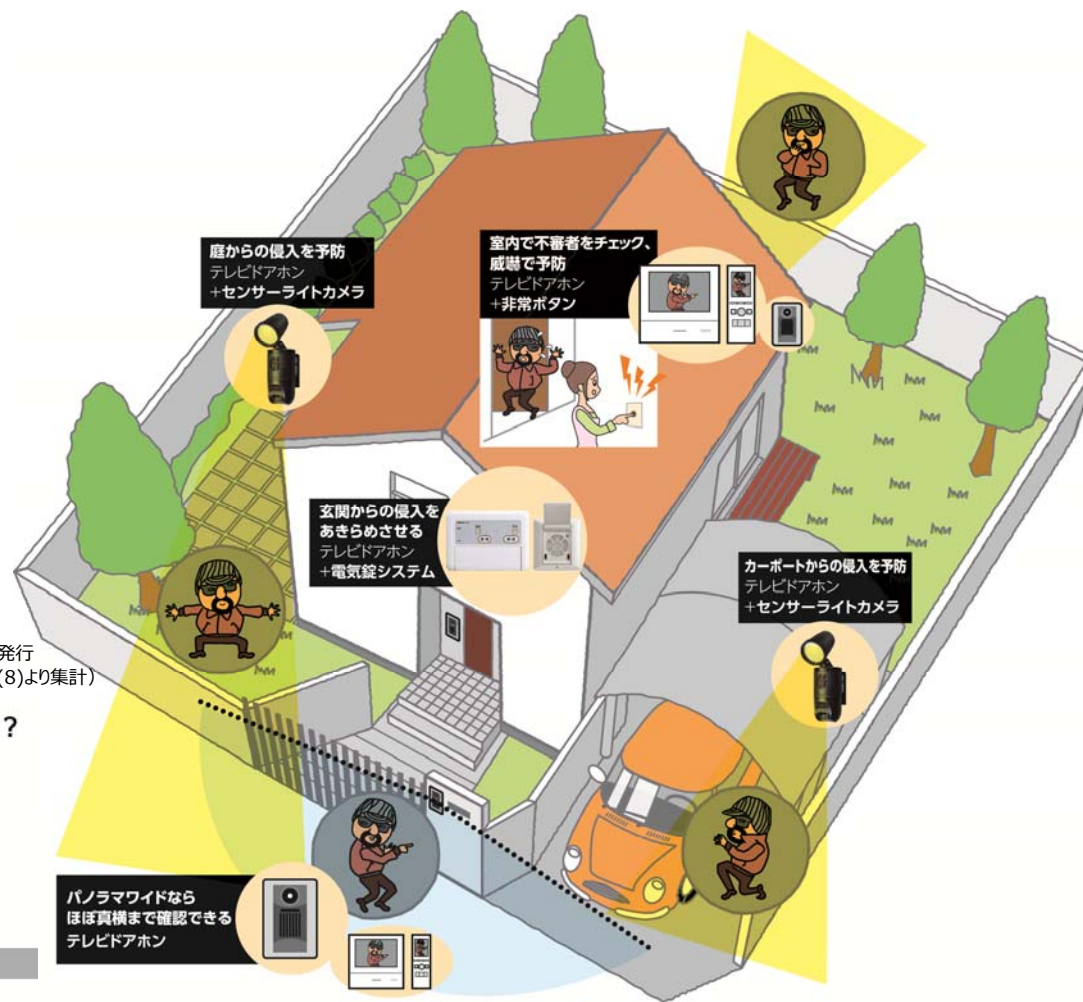
■ 侵入盗の行動パターン・不在確認方法

（戸建住宅の場合）（出典：(財)都市防犯研究センター 2003年3月発行 JUSRIレポート 侵入盗の実態に関する調査報告書(8)より集計）



侵入をあきらめる理由は？

- 補助錠
- セキュリティシステム
- 面格子
- 防犯カメラ
- センサーライト
- 声をかけられた
- 犬を飼っていた



戸建住宅市場

戸建住宅のニーズに対応した商品を展開！

ROCOタッチ7



タッチパネル式7型ワイド画面を採用したテレビドアホン「ROCOタッチ7（ロコタッチセブン）」を発売。

完全独立2世帯住宅にも対応した新しいテレビドアホン。

約115万画素の大画面と高性能の広角カメラから、美しくクリアな映像を実現。操作ボタンや文字も見やすく表示し、誤操作を回避します。

ROCOタッチポータブル



静電式タッチセンサーを採用した新しいテレビドアホンを発売。

軽くふれるだけで操作ができる静電式タッチセンサーを採用。

これまでにないフラットなデザインを実現した新しいワイヤレステレビドアホンを2015年の6月に発売！

集合住宅市場

次世代の集合住宅用インターホンシステム「VIXUS（ヴィクス）」を発売し、デベロッパーへの採用活動を展開！



集合住宅市場

ブラウザ機能の搭載で広がるインターホンの利便性



インターホン親機にブラウザ機能を搭載。インターネットに接続することで、専用コンテンツの表示が可能になりました。居住者の皆様はパソコンを起動することなく、インターホン親機で様々なサービスを利用することができます。

サービスコンテンツ表示例



エネルギーモニター カーシェアリングサービス



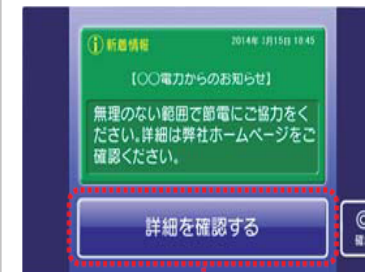
コンシェルジュサービス

設定により、サービスコンテンツ1つをトップ画面に設定することもでき、最新情報をダイレクトに確認できます。

プッシュ型情報配信

プッシュ型配信でリアルタイムな情報を受け取ることができます。

[画面例]



さらに情報提供元のサイトにアクセスし、詳細を確認することもできます。

集合リニューアル市場

あなたのくらしをリノベーション
Renovest

市場ニーズに対応した商品でリニューアル市場の拡大を図っていきます！



らくタッチ

らくタッチが提供する「4つのらく」



7型ワイドカラー液晶タッチパネルモニター



新型ナースコールシステムの採用化活動を展開！



山梨大学医学部附属病院 様



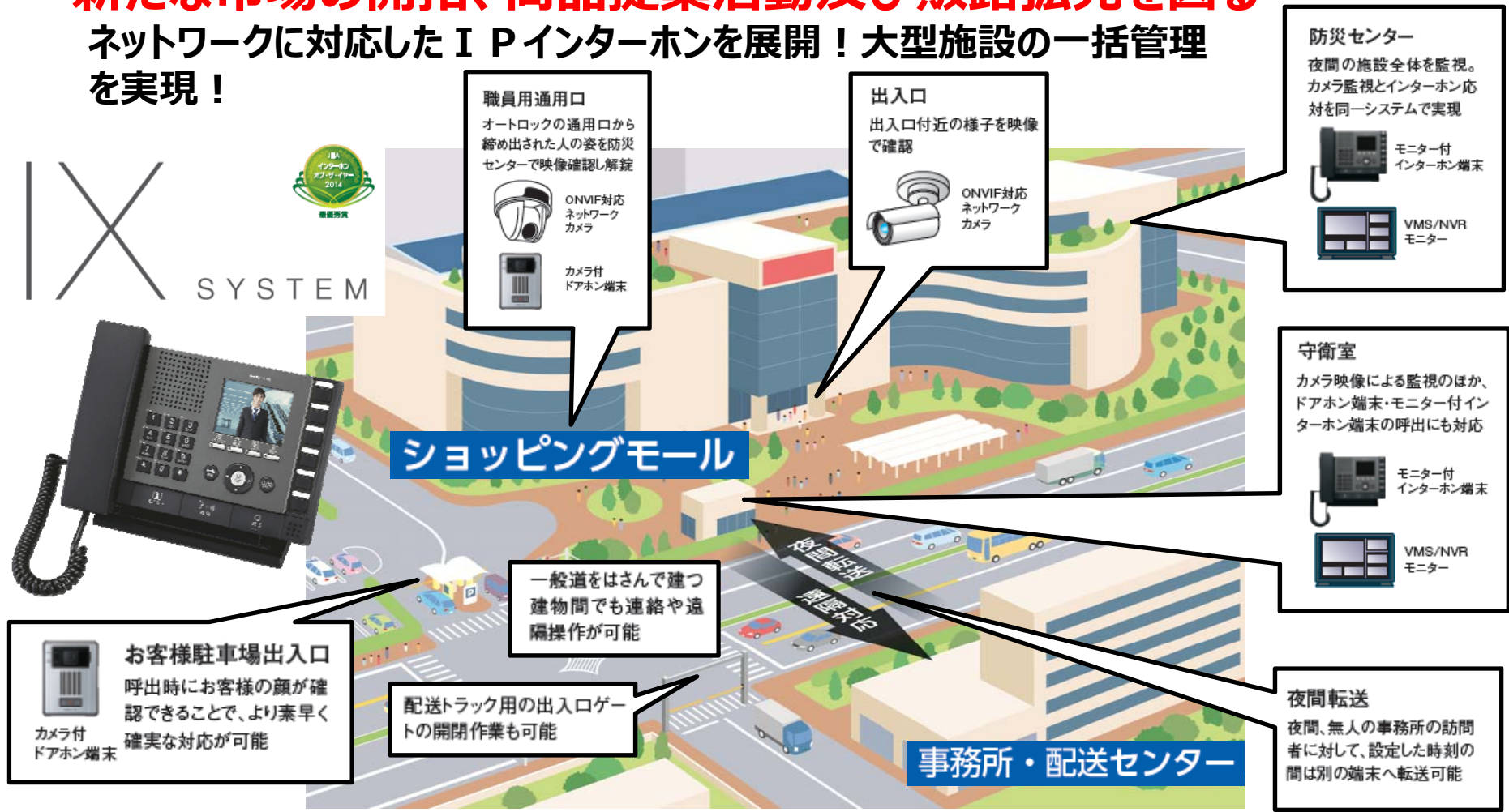
地方独立行政法人 堺市立病院機構
堺市立総合医療センター 様



業務市場（オフィス・商業施設・工場・駐車場等）

新たな市場の開拓、商品提案活動及び販路拡充を図る

ネットワークに対応したIPインターホンを展開！大型施設の一括管理を実現！



海外市場

**1957年南アフリカへ初めて商品を輸出し、海外事業をスタート！
現在、世界約70カ国に当社の商品を輸出**

大学・著名建築物		
アメリカ ホワイトハウス ISシステム	カタール カタール大学 ISシステム	フランス モンサンミッシェル GTシステム
		
駅・空港など		
アラブ首長国連邦 エティハド航空本社 AXシステム	コロンビア エルドラド空港 ISシステム	台湾 MRT AXシステム
		

海外市場

海外拠点の拡充



海外市場

地域別のニーズに合わせた商品による売上拡大



IS Series



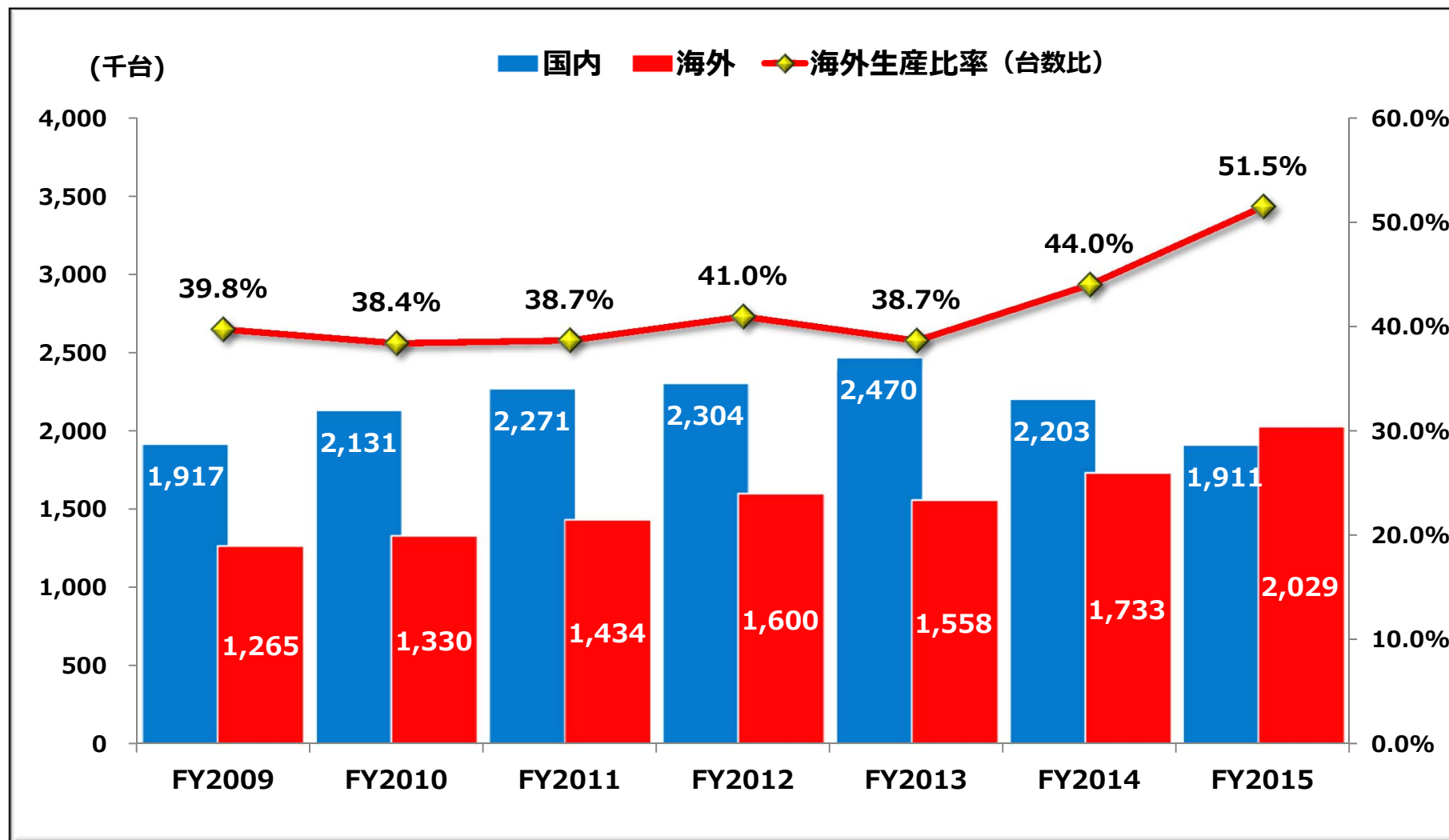
GT Series



JO Series

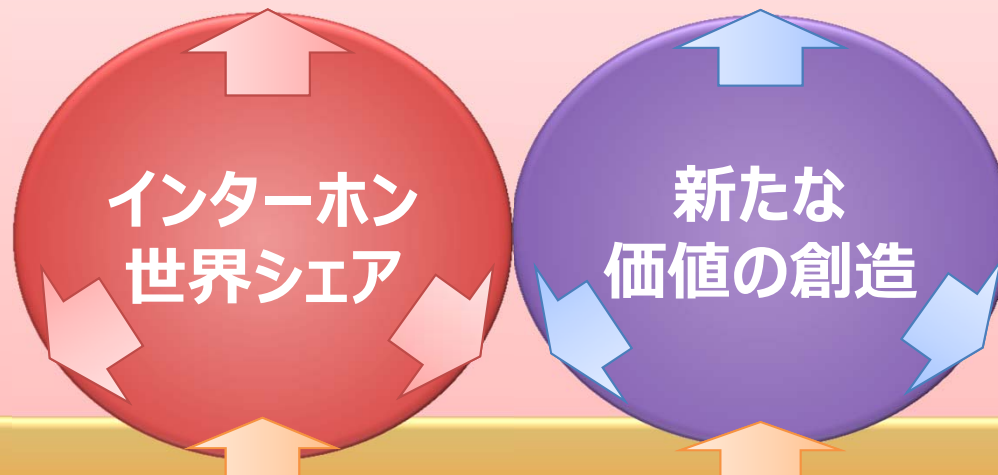


生産体制の状況



**競争優位性を生み出す社内基盤を構築し、
顧客価値拡大に繋げ目標を達成する**

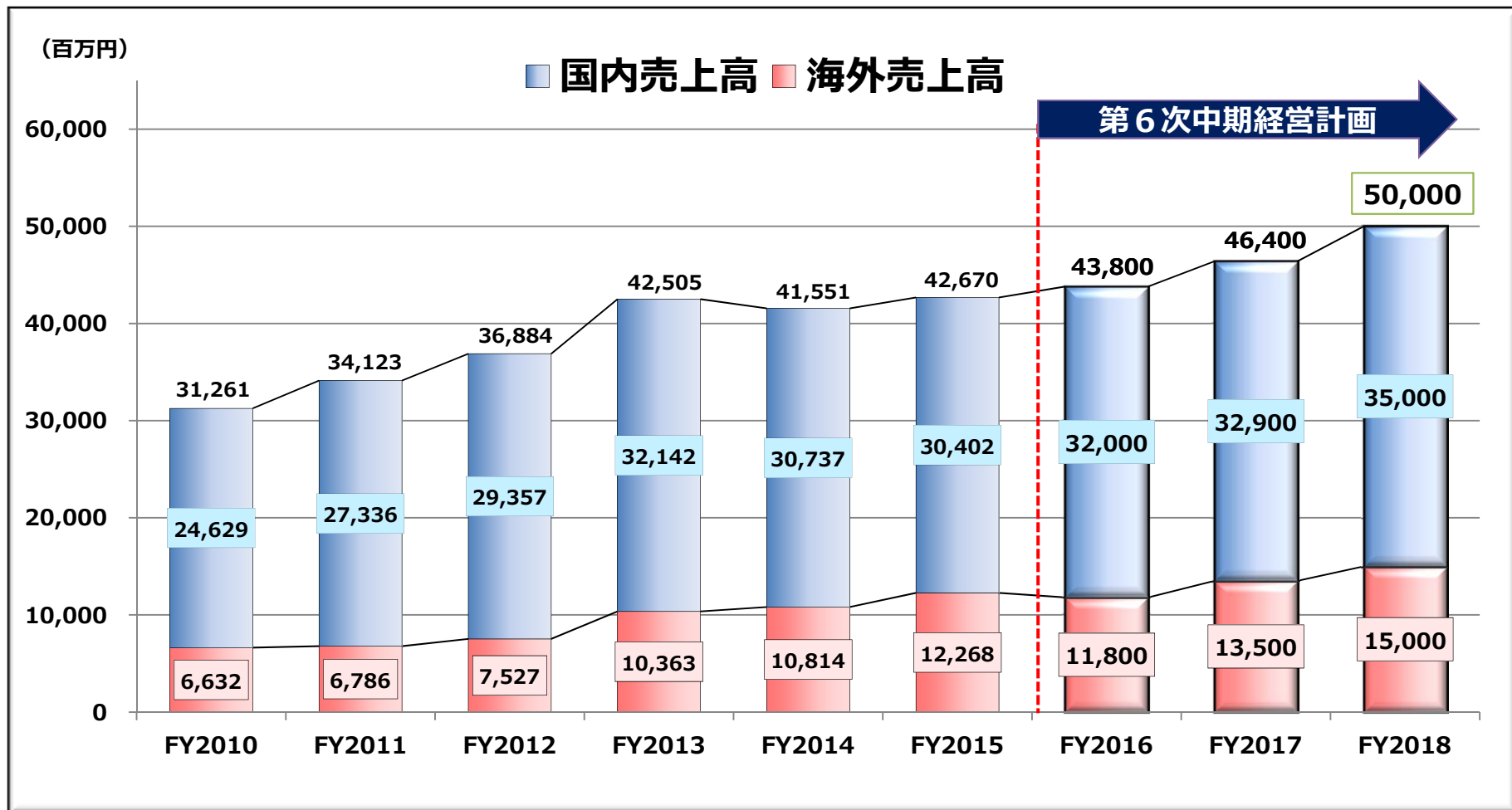
第6次中期経営計画イメージ



**競争優位性を生み出す
社内基盤の構築**

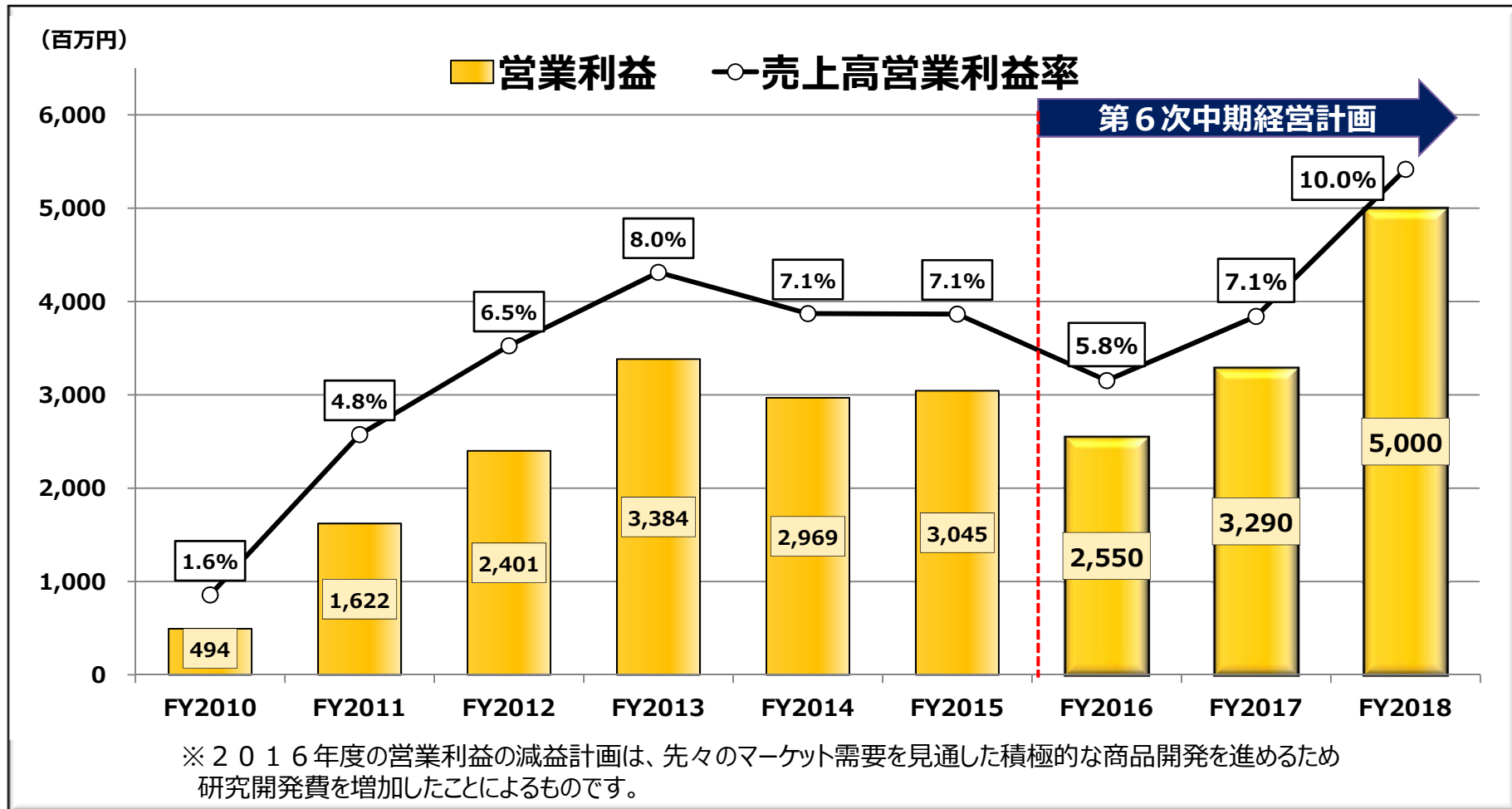
連結業績目標 (2018年度)

・売上高 500億円 (国内350億円 海外150億円)

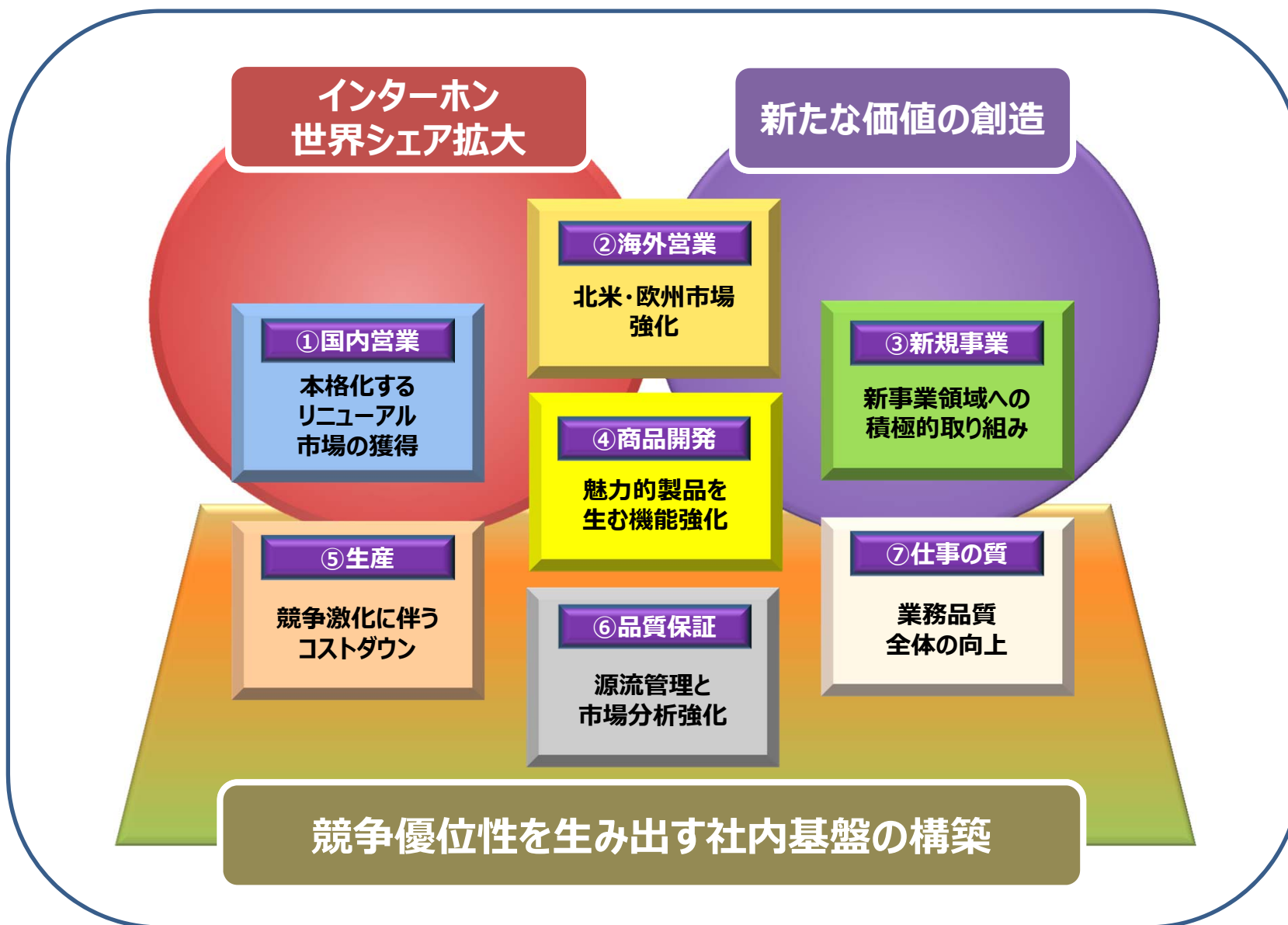


連結業績目標 (2018年度)

・営業利益 50億円 ・売上高営業利益率 10%



第6次中期経営計画の戦略課題



■ 本格化するリニューアル市場の売上拡大 ■

国内市場環境

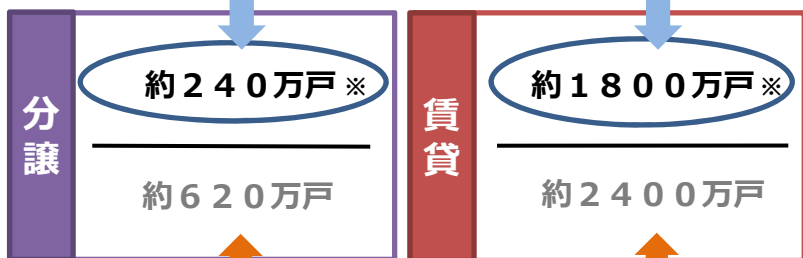
新築市場

住宅着工戸数・病院着工件数ともに継続的な増加は見込めない。

集合リニューアル

更新時期（設置から15年を推奨）を迎えるマンションストック数は年々増加しており、マーケットボリュームはピークを迎える。特に賃貸住宅のシステム更新機会は増加する。

対象マーケット住戸数



全国集合住宅ストック数

※当社推定

ケアリニューアル

病院・施設ともにナースコールシステムの老朽化（設置から12年の更新を推奨）が進む中、医療・介護の人員効率向上を図ったIT機器連携のニーズが強まり、当社ナースコールシステム「V i - n u r s e」の需要拡大が予測される。

対象マーケット床数



病院・施設 総床数

※当社推定

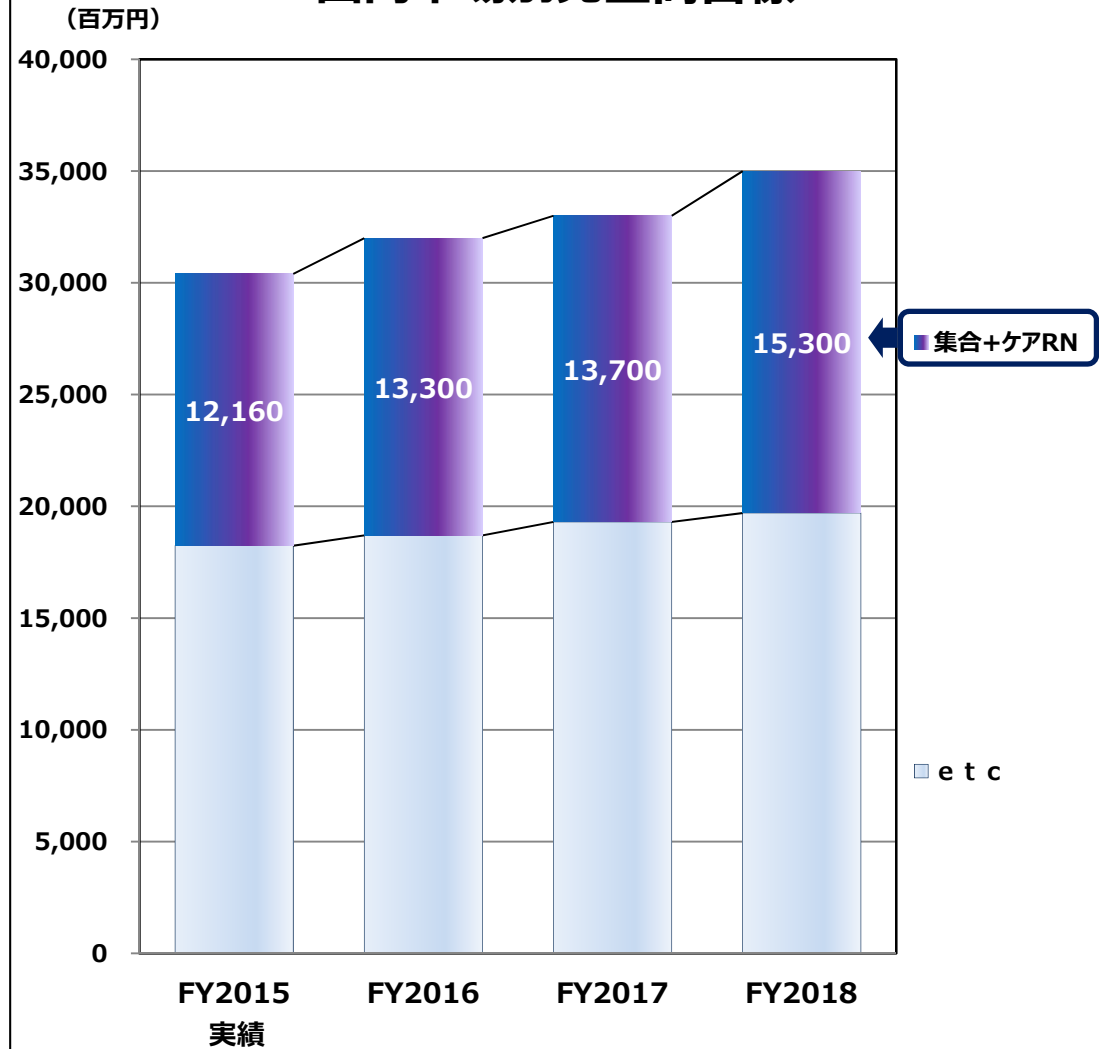
マーケットニーズに合わせて
組織・仕組みにおける
『リニューアルシフト』を推進する。

重点市場（集合・ケア）リニューアル売上高

121.6億円

153億円

国内市場別売上高目標



当社にとって海外市場はまだフロンティア要素が強く、拡大余地は多く残されている。
各国地域へより密着した営業を進め、海外の市場開拓のスピードアップを図る。

北米市場

①営業人員増強により、
川上活動・物件受注プロセス管理を強化



②レスキュー市場への本格参入

セキュリティニーズが年々拡大

欧州市場

公共住宅市場への参入

公共住宅向けアクセスコントロールシステムVIGIKと
当社集合インターホンシステムがシステム連携可能と
なり、これまで手付かずであった公共住宅市場への参
入が可能となる。

公共住宅市場の専任担当を配置、営業協業により
受注活動を進め、市場の獲得を図る。

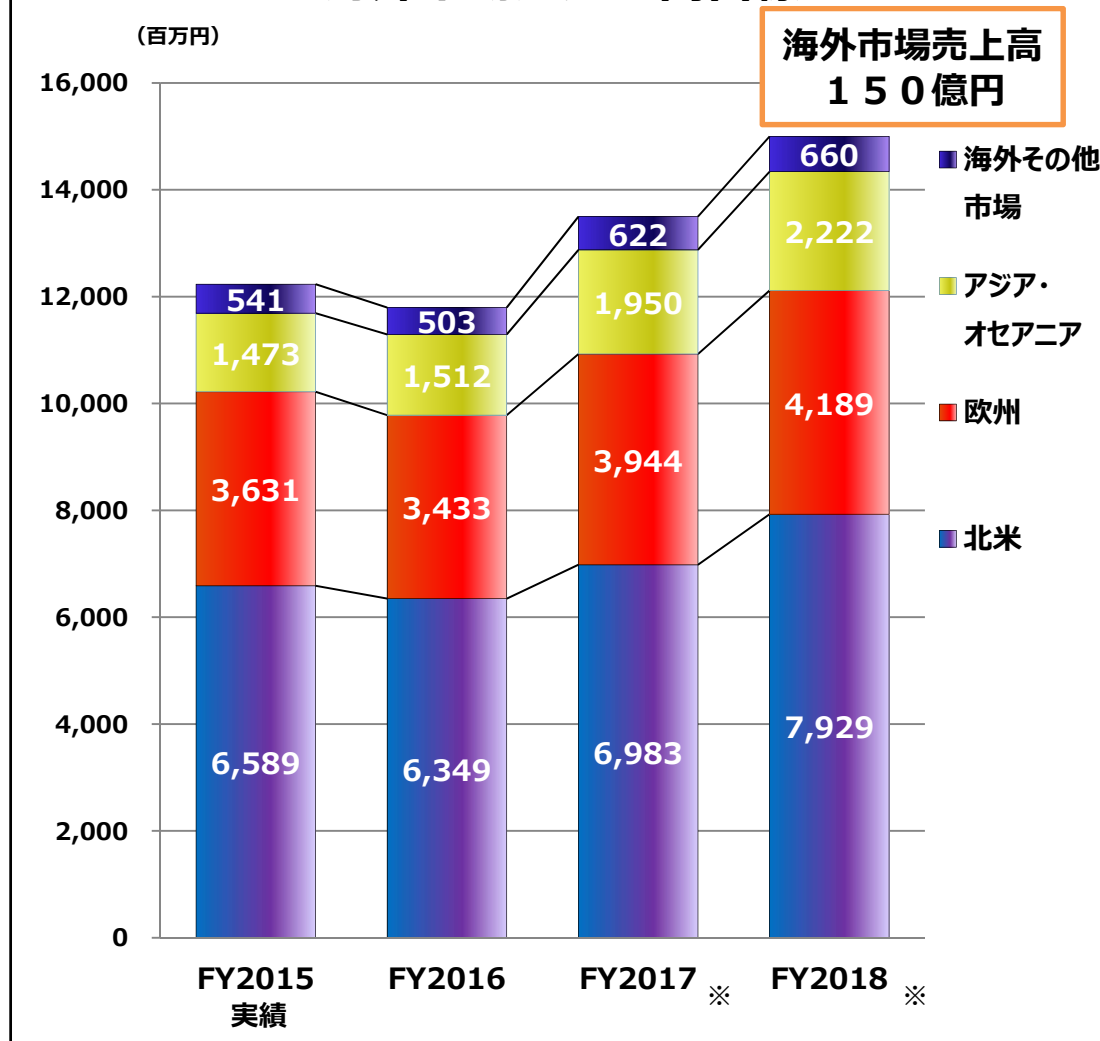
海外各地域へ適応する営業体制の構築

アジア・オセアニア・その他市場

現地密着営業の活動強化をさらに進め、
システム物件受注を拡大

- ・システム品の販売強化
- ・重点国でのケア市場販売強化

海外市場別売上高目標



※FY2017, FY2018はFY2015為替レートにて円貨計算

現状の主体事業であるインターホンのハード販売とは別の“新たな領域”において将来の核となる事業の礎を築く。

新たに
新規事業
開発部を
設置

①ソフトウェア・ソリューションビジネス

- ・地域包括ケアシステム関連のソフトウェア事業
- ・ネットワーク構築を含むインテグレーション事業

新規事業売上

ゼロからの成長

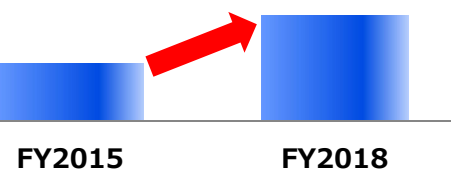


②保守メンテナンスビジネスの拡大

- ・V保守メンテナンス契約の増加

保守メンテナンス売上

強化・拡大



上記市場開拓を加速する有効手段として、積極的にM & Aを推進する。

2017年3月期連結業績予想

31

・売上高	:	43,800	百万円
・営業利益	:	2,550	百万円
・経常利益	:	2,550	百万円
・純利益	:	1,600	百万円

売上高

(百万円)

営業利益

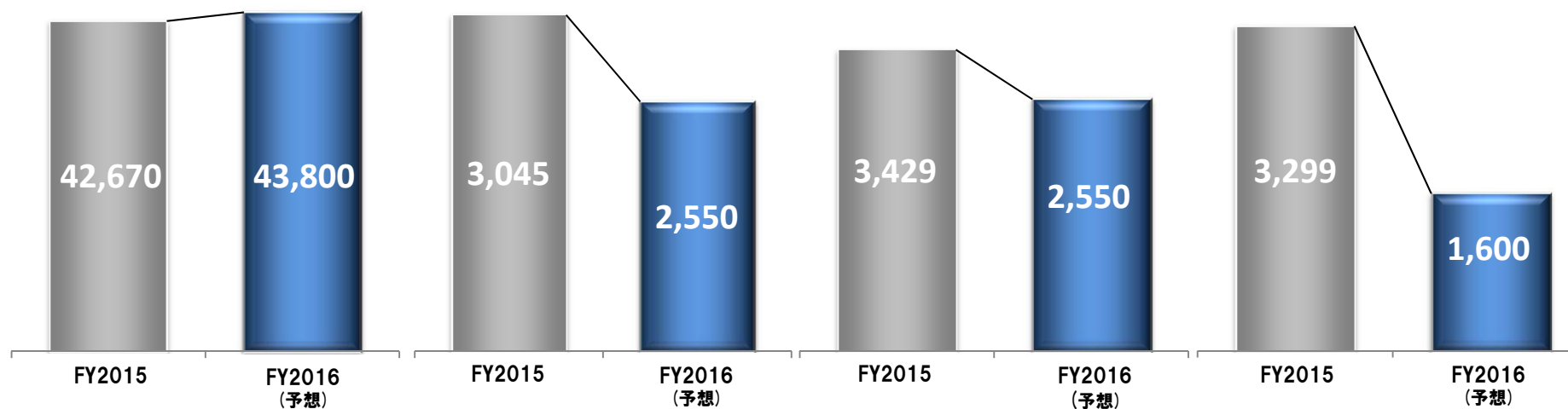
(百万円)

経常利益

(百万円)

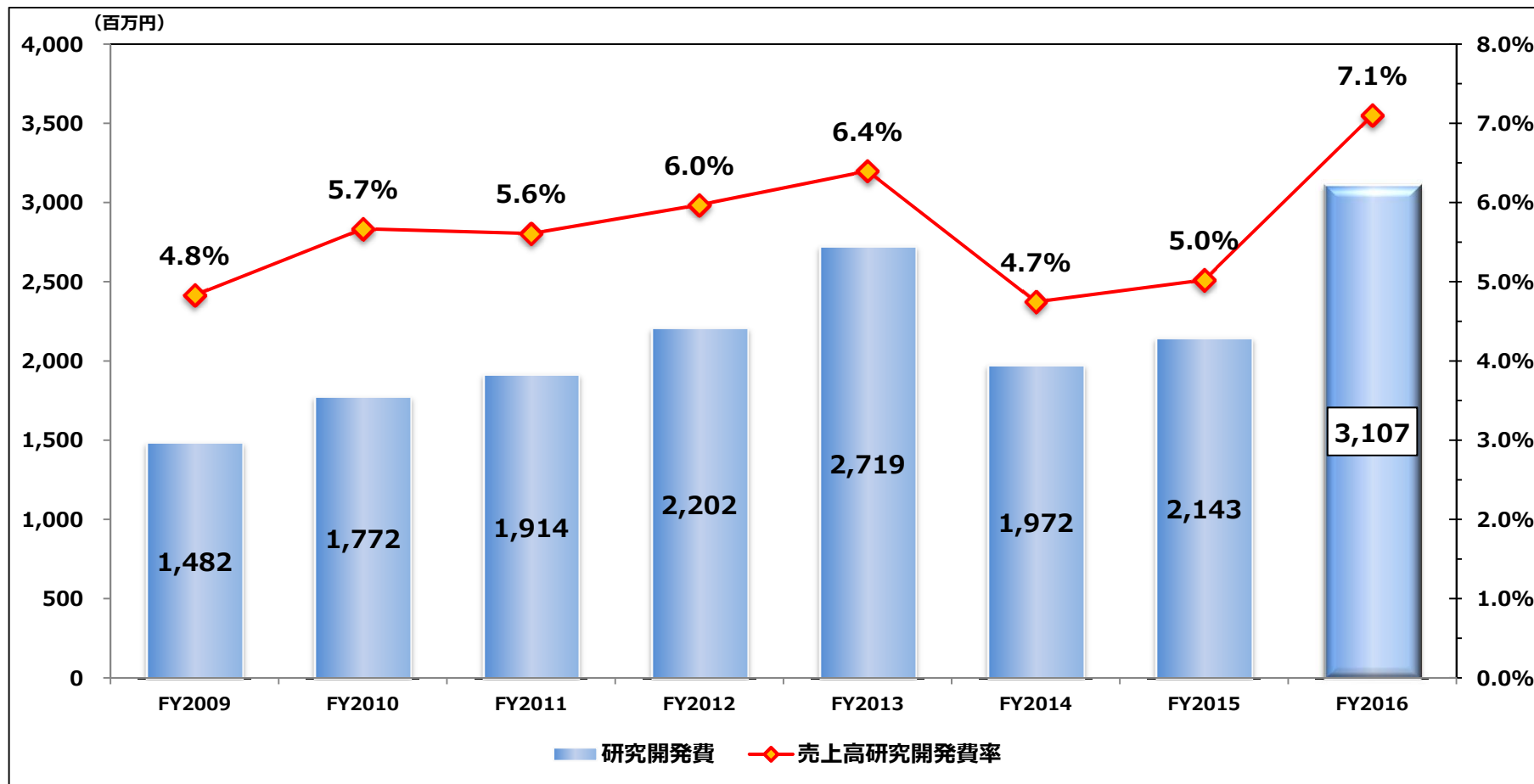
純利益

(百万円)



2017年3月期連結業績予想

◇研究開発費◇

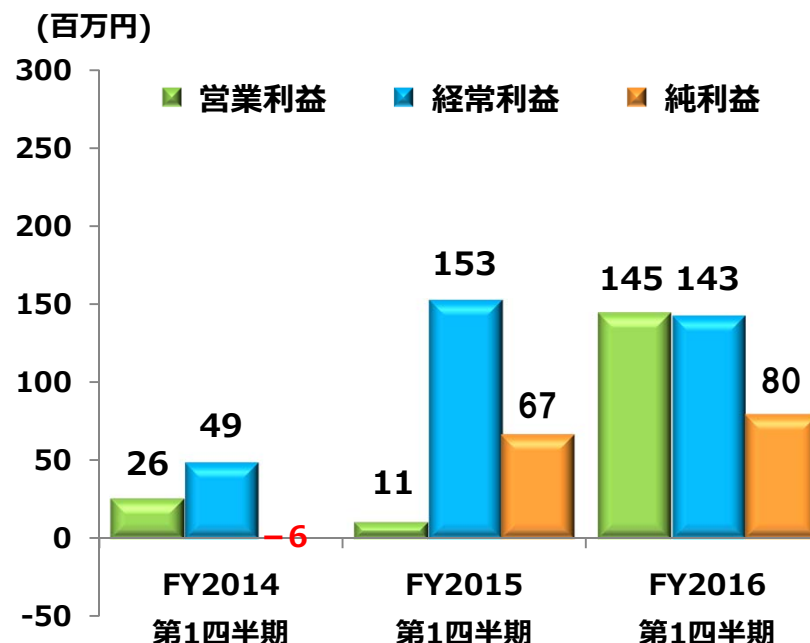
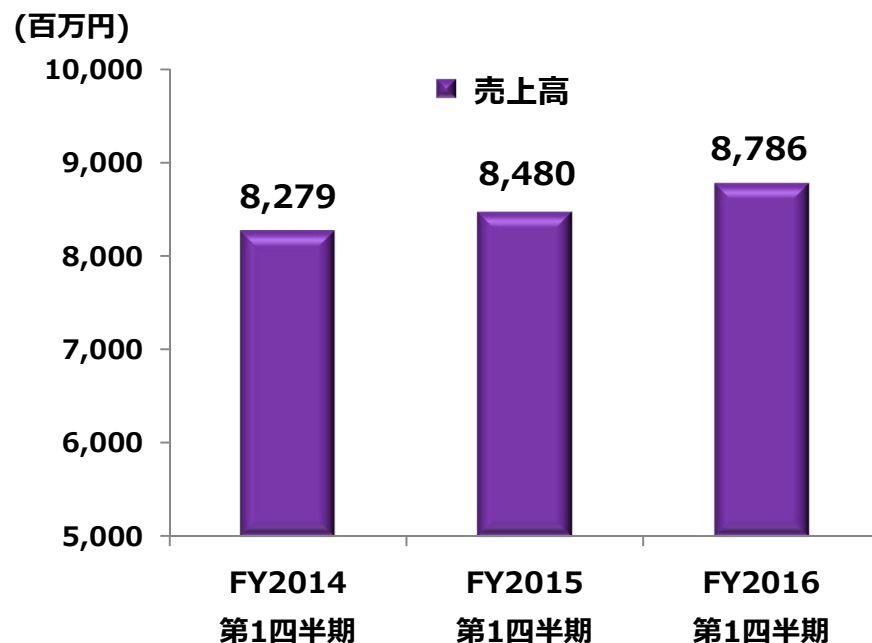


直近の業績報告

連結決算実績（2017年3月期第1四半期）

（百万円）

	FY2014 第1四半期	FY2015 第1四半期	FY2016 第1四半期
売上高	8,279	8,480	8,786
営業利益	26	11	145
経常利益	49	153	143
純利益	△6	67	80



Communication
&
Security

アイホン

弊社ウェブサイト

<http://www.aiphone.co.jp/>

本資料に掲載されております業績予想や将来予想は、現時点において入手可能な情報に基づき当社が判断して予想したものであり、実際の業績は今後様々な要因の変化により予想とは異なる結果となる可能性があることをご承知おき下さい。